

ACUERDO GLOBAL UE-MÉXICO

“Comercio y aspectos económicos”

El 8 de diciembre de 1997, México y la UE firmaron el Acuerdo de Asociación Económica, Concertación Política y Cooperación, también conocido como “Acuerdo Global” instrumento de negociación en tres ámbitos: político, asociación económica y cooperación. El Acuerdo Global fue el primer tratado de libre comercio que sirvió de base para los convenios en toda Latinoamérica. Fue el 1º de Julio del año 2000, cuando se puso en marcha este Acuerdo, mejor conocido como Tratado de Libre Comercio entre la Unión Europea y México (TLCUEM).

El TLCUEM está integrado por dos instrumentos llamados “Decisiones Conjuntas”; que se articulan en dos ejes para la liberalización de las fronteras al intercambio comercial. Primero del comercio de bienes, en vigor desde 1 de julio de 2000; y segundo, la liberalización de los servicios y flujo de capital, inversión y propiedad intelectual, vigente desde el 1º de marzo de 2001. Consta de 11 Capítulos: Acceso a mercados, Solución de Controversias, Reglas de origen, Normas técnicas, Normas sanitarias y fitosanitarias, Salvaguardas, Inversión y pagos relacionados, Competencia, Comercio de servicios, y Compras del Sector Público. Su objetivo radica en la diversificación de los mercados de exportación e importación.

Los Tratados de Libre Comercio deberían ser siempre positivos para quienes los pactan, en este sentido, para México y la Unión Europea la consolidación de una relación bilateral ha sido un objetivo estratégico de política exterior, para México la Unión Europea es muy importante, recordemos que es nuestro segundo socio comercial y el segundo en Inversión Extranjera Directa sólo después de Estados Unidos. Asimismo, el interés de establecer este acuerdo comercial es el de expandir



y diversificar nuestro comercio, cabe decir que, es quizás el acuerdo comercial más ambicioso que la Unión Europea haya suscrito con un país no Europeo.

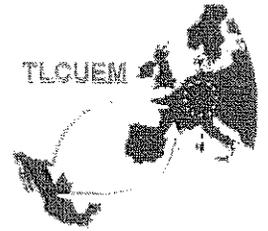
Asimismo, es necesario puntualizar algunos aspectos de suma importancia donde se busque fortalecer esta relación que en ocasiones pareciera ser asimétrica, además de presentar una serie de propuestas derivadas de los resultados que se tienen hasta hoy.

“Comercio y aspectos económicos”

México goza de un gran beneficio ya que se encuentra inserto mediante tratados de libre comercio con los dos mercados más grandes del mundo Estados Unidos con el TLCAN y la Unión Europea mediante el Acuerdo que hoy nos ocupa, esto pone a nuestro país como único y preferencial por lo cual es muy importante disponer de una política exterior de mayor eficiencia.

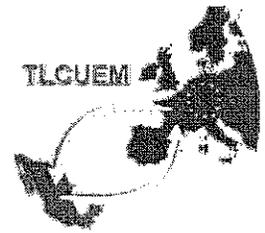
EL TLCUEM al principio se realizó con sólo 15 países de la Unión Europea sin embargo en años posteriores se han añadido más (27). El TLCUEM es el primer acuerdo de libre comercio entre el Continente Americano y el Europeo por lo cual ha generado un importante crecimiento en los flujos bilaterales del comercio y la inversión. En él se contempla la compra venta de productos y servicios bajo el libre comercio, con el esquema de eliminación de las barreras existentes por ambas partes.

Sin embargo, a pesar de que el TLCUEM es muy completo e incluye “cláusulas de segunda y tercera generación”, se han detectado algunas dificultades que han frenado el crecimiento de las exportaciones mexicanas hacia Europa: la deficiencia



en infraestructura, el desconocimiento del mercado europeo por parte de los empresarios mexicanos, el proteccionismo agrícola en Europa y la complejidad de las normativas europeas.

Durante 2012, México exportó a la Unión Europea bienes por un monto de 24.9 millones de dólares e importó un monto de 41 millones de dólares, lo que generó un intercambio comercial total de más de 60,000 millones de dólares. La estructura de las exportaciones mexicanas presentan un alto nivel de concentración, 43 por ciento del total, frente a la Unión Europea. Entre los principales productos exportados por México a la Unión Europea destacan los automóviles, teléfonos celulares, instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria, computadoras y otros; mientras que algunos de los productos importados son medicamentos, automóviles y aparatos para la fabricación de circuitos eléctricos. En el año 2012, las exportaciones mexicanas a la Unión Europea perdieron dinamismo ya que crecieron en un 6 por ciento comparado con 2011, y con respecto al periodo 2011- 2010 fueron del 28 por ciento, es decir, descendieron en más de un 20 por ciento. Al mismo tiempo, las importaciones desde la Unión Europea crecieron en un 8 por ciento para el periodo 2011-2012, estas también experimentaron un decremento ya que para el periodo 2010-2011 fue del 16 por ciento. Con lo anterior, el crecimiento más dinámico de las exportaciones de México detuvo el incremento constante del déficit de la balanza comercial con la UE.

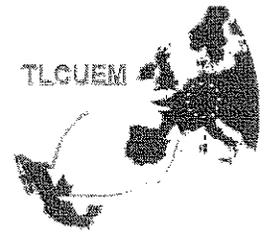


Datos Estimados Balanza Comercial entre México y la Unión Europea (millones de dls).													
Año/rubro	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Exportación	6.8	6.9	6.2	7.4	8.6	11.5	13.3	16.7	20.6	14.1	18.2	23.4	24.9
Importación	15.4	16.9	17.2	18.7	21.8	26.1	29.2	33.9	39.3	27.3	32.6	37.8	41.0
Saldo de la Balanza Comercial (BC)	-8.6	-10	-11	-11.3	-13.2	-14.6	-15.9	-17.2	-18.7	-13.2	-14.4	-14.4	-16.1
Δ Porcentual con el saldo de la BC		16.28	10.00	2.73	16.81	10.61	8.90	8.18	8.72	-29.41	9.09	0.00	11.81

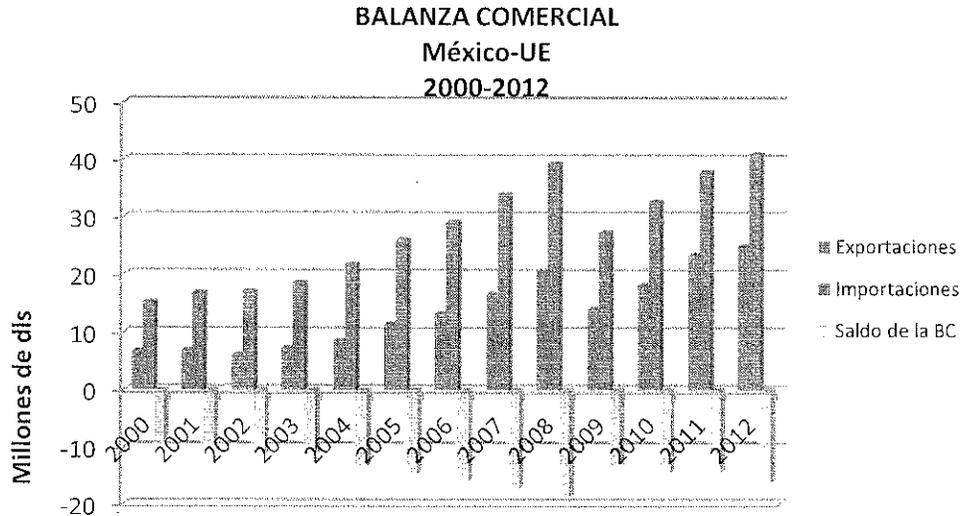
Fuente: Elaboración propia con datos de la Secretaría de Economía con datos de Banxico y Eurostat

De igual forma, se puede hablar de una fuerte concentración de las exportaciones de México en lo que se refiere a sus clientes: Alemania, España, Reino Unido, Francia y los Países Bajos absorben 80 por ciento de sus ventas a la Unión Europea. Este alto nivel de concentración resulta aún más evidente al considerarse que la gran mayoría de los productos mexicanos vendidos a la Unión Europea son fabricados por empresas europeas radicadas en México. Las cifras parecen indicar que los países que más invierten en territorio mexicano son los mismos que exportan, en particular, bienes de capital a la Unión Europea, de ahí la balanza deficitaria de México respecto a la Unión Europea.

Para el 2012, la Unión Europea tuvo un crecimiento en casi todas las variables macroeconómicas a excepción del crecimiento del PIB y de la inflación, pero ese comportamiento se ha experimentado a causa de la crisis del 2009, por otra parte, del lado mexicano, el comportamiento de las variables son un poco similares pero esto se debe más al TLCAN y a su política contra cíclica para controlar la inflación, sin embargo, aún el TLCUEM no ha sido el instrumento que dinamice la economía en tiempos de desaceleración, genere mejores condiciones laborales, ni tampoco



ha sido capaz de que sea la opción de que México deje de estar atado a la evolución económica de los Estados Unidos de América.



Fuente: Elaboración propia con datos de la Secretaría de Economía

A manera de balance...

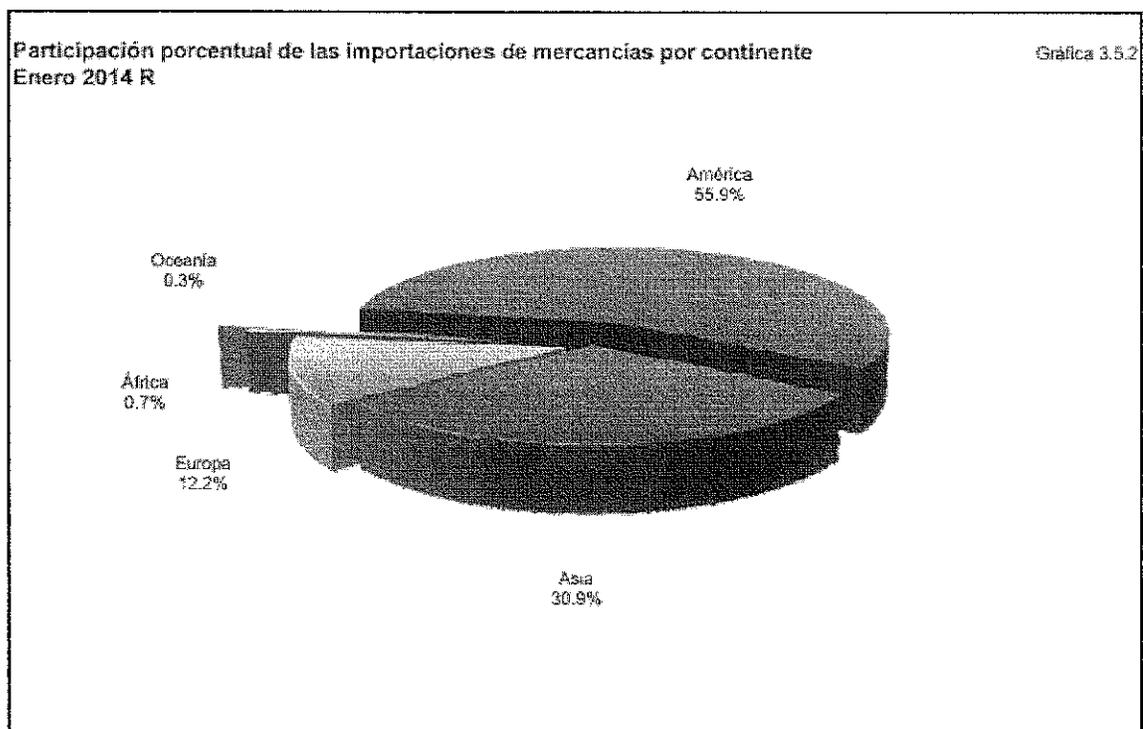
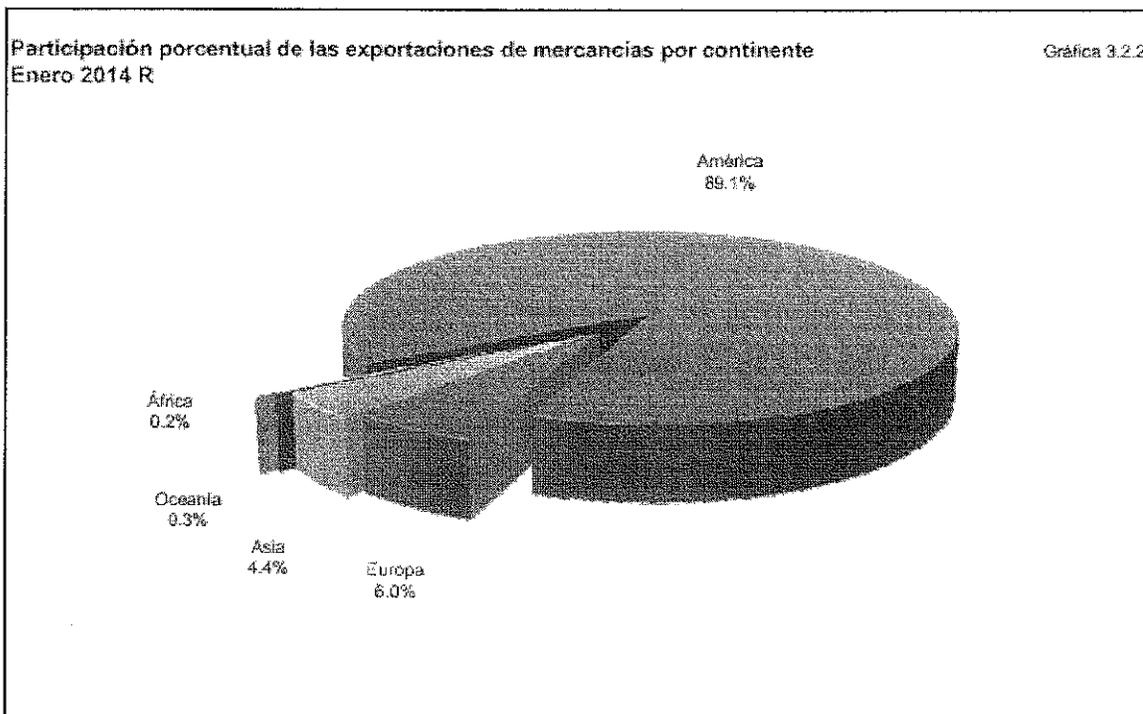
Realizando un balance del TLCUEM, México ha incrementado su nivel de comercio de manera significativa en los últimos 13 años, ya que casi se ha triplicado las exportaciones de nuestro país hacia la Unión Europea, donde los países con los que hay mayor intercambio comercial son; España, Alemania, Reino Unido, Italia y los Países Bajos. Asimismo, el comercio ha crecido con los nuevos miembros de Europa Central así como con Suecia, cuyas inversiones también se han disparado en los últimos años. La relación económica con Francia se ha estancado recientemente. En resumen, la relación comercial es diversa, pero está fragmentada, aunque el saldo de la balanza comercial es deficitario para el país debido a que las importaciones han visto un aumento de casi el doble de lo que representan las exportaciones.



Durante el primer semestre de 2013, los resultados del comercio bilateral entre México y la Unión Europea observaron un crecimiento inferior al mismo periodo del año anterior, al caer de 16.6% a 2.2. En ese sentido, las exportaciones mexicanas registraron un crecimiento negativo (-0.9%), mientras que las exportaciones de la UE hacia México lograron crecer mínimamente 4.4%.

La recuperación del comercio bilateral entre el bloque europeo y México ha sido más lenta comparativamente con la del comercio exterior de México con sus socios asiáticos y latinoamericanos. Sin embargo, la UE sigue siendo el segundo socio comercial de México, después de Estados Unidos.

En este sentido, la UE indica que México tiene un déficit comercial con relación a ellos que anualmente fluctúa entre los 7 y 8 mil millones de euros desde hace diez años, sin embargo, el crecimiento de las exportaciones mexicanas a la UE ha sido más sostenido que las importaciones de origen europeo.



Fuente: Balanza comercial de mercancías de México, INEGI 2014.



Por lo anterior se puede decir que México no está aprovechando el potencial que representa esa región económica y está dejando pasar una buena oportunidad para diversificar el comercio con otras naciones integrantes, que de aprovecharlo permitiría aumentar las exportaciones y, por ende, crecería la economía nacional.

Asimismo, con el TLCUEM se busca que los productos europeos y mexicanos puedan circular libremente al interior del área sin estar sujetos a gravámenes arancelarios o a otras barreras de tipo impositivo, el mercado de servicios estará ampliamente liberalizado y los inversionistas podrán contar con un clima favorable para sus inversiones, no obstante, queda por superar el gran rezago tecnológico que caracteriza a nuestra industria textil, dado que la capacidad de producción es 10 veces menor a la de sus contrapartes europeas. Aunado a estos factores existen riesgos aún más difíciles de enfrentar, tales como la ausencia de incentivos para dinamizar el mercado interno, la feroz competencia de las economías en desarrollo y desde luego de la enorme asimetría frente a la UE. Esto explica la férrea oposición de ciertos sectores productivos que no pueden acceder a grandes capitales ni a tecnologías, lo cual ejemplifica la necesidad de implementar mecanismos de apoyo para la transferencia tecnológica y/o del tipo compensatorio, dada la brecha existente.

Habrá que agregar que debido a la apertura de las fronteras comerciales es necesario fortalecer los incentivos a la industrialización del país de forma estratégica, dadas ciertas ventajas comparativas y competitivas. Esto debido a que “México no ha logrado diversificar sus relaciones comerciales en la última década México destinó el 84,7% de sus exportaciones agroalimentarias a Estados Unidos, mientras que la UE recibió el 5,9% de las mismas”.

En consecuencia, es apremiante corregir la desfavorable balanza comercial, diversificar y dinamizar el eslabonamiento de nuestra economía para producir



productos con valor agregado. Con ello habrá que revolucionar nuestra economía maquiladora para articular el gran nivel de consumo interno de nuestra economía hacia el desarrollo de los sectores productivos estratégicos: manufacturas, sector agrícola, tecnologías de información, turismo e investigación, por ejemplo.

Como ha sido evidente antes y después de la firma del Tratado, las asimetrías entre la economía mexicana y las economías desarrolladas de Europa son, por decir lo menos, preocupantes. Por ello es necesario, más allá de las buenas intenciones, hallar mecanismos de compensación y reducción de la brecha existente entre el desarrollo de México y su contraparte europea. Si bien, han sido acordados ciertos mecanismos para la reducción de la asimetría entre México y la Unión Europea estos no son suficientes. Por ejemplo, respecto de la desgravación diferenciada aunque es un mecanismo compensatorio, este solo podría beneficiar a un pequeño sector exportador cuyas grandes capacidades de inversión, por otro lado, no están al alcance de los pequeños productores, lo cual los puede expulsar de la competencia y desarticular con ello la dinámica interna de nuestro mercado y de las microeconomías locales.

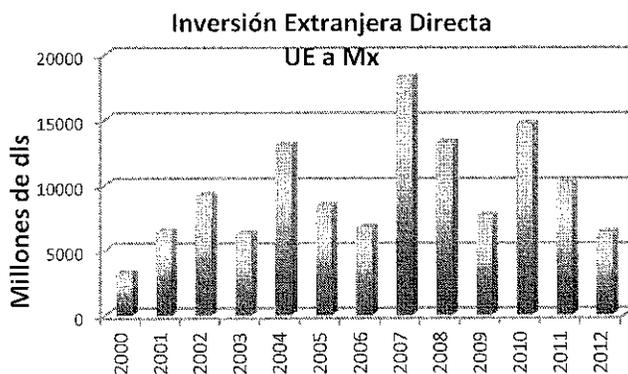
He allí la importancia de incorporar mecanismos compensatorios macroeconómicos diseñados además para la inclusión y la transparencia de la categorización arancelaria y la desgravación como eje articulador de otros mecanismos de fomento al desarrollo de la microeconomía. Destaca en este punto, recuperar la participación de los sectores que son afectados sensiblemente: agrícola-campesino, de la industria de la transformación, sindicatos, y organizaciones de la sociedad civil, por mencionar algunos.



Inversión Extranjera Directa (IED) de la UE con México

La Inversión Extranjera Directa tiene el propósito de crear un interés duradero ya sea con fines empresariales o económicos para un inversionista extranjero en el país receptor. La literatura y la evidencia empírica también la identifica como un catalizador para el desarrollo ya que tiene el potencial de generar empleo, incrementar el ahorro y la captación de divisas, estimular la competencia, incentivar la transferencia de nuevas tecnologías e impulsar las exportaciones; todo ello incidiendo positivamente en el ambiente productivo y competitivo de un país¹.

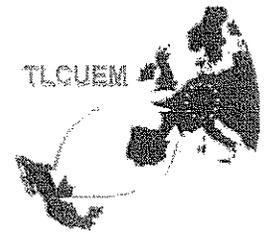
Sin embargo, se puede observar que la IED ha pasado de ser la quinta parte a casi la mitad de toda la inversión anual directa que recibe México del exterior, esto sin ser para México el catalizador para el crecimiento que se esperaba con este activo. Por lo tanto, la UE con un promedio de 9,500 millones de dólares por año es la segunda fuente de IED directa en México en nuestros días. Estas inversiones están altamente concentradas en tres áreas de negocios: manufactura y maquila, servicios financieros y comunicaciones y transportes, el porcentaje restante se encuentra disperso en varias industrias.



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

CONCLUSIONES:

¹ Inversión Extranjera Directa en <http://www.economia.gob.mx/comunidad-negocios/competitividad-normatividad/inversion-extranjera-directa>



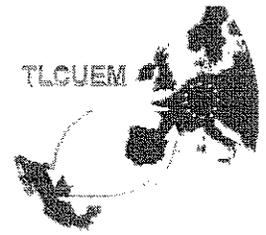
- México ha mantenido un déficit constante con la UE desde su implementación.
- El TLCUEM no ha logrado reducir nuestra dependencia del mercado estadounidense.
- Las empresas Europeas no están invirtiendo como se espera ya que sólo compran empresas ya existentes además de que México hay zonas que no cuenta con la suficiente infraestructura, de manera que no resulta atractivo invertir en algunas zonas en el país, además se debe de cambiar el paradigma, donde se ve a México como un área de producción a bajo costo.

PROPUESTAS

- Proteger cadenas productivas para promover el desarrollo, ya que la Unión Europea utiliza el territorio para instalarse y tener cercanía con el mercado estadounidense, México no ha sabido potencializar esa parte de tal manera que sean más empresas Europeas que vengan a México pero no por la cercanía de nuestro vecino del Norte sino por el incentivo de venir a instalarse a México a realizar inversiones productivas y no sólo de cartera.
- El creciente déficit en la balanza comercial es perjudicial para México, ya que son mayores las divisas que salen que las que entran al país por concepto de ventas de nuestros bienes y servicios, por lo tanto, se debe de comercializar con las otras naciones de la Unión Europea y no sólo destinar nuestras mercancías a unas pocas naciones, lo anterior, para diversificar el comercio y que redunde en disminuir el déficit en la balanza comercial.



- Se deben de apoyar a las pymes para que ellas puedan explorar nuevos mercados y que se realice un beneficio en cascada, se espera que con el Instituto del Emprendedor se realice esa tarea que está pendiente en el país para que estén conectadas las cadenas productivas. Lo anterior ya que las empresas Europeas producen a bajo costo y las (empresas) financieras se apuntalan estratégicamente, y sólo se utiliza México como plataforma para llegar a otros mercados de mayor poder adquisitivo pero no como un promotor de competitividad. En este sentido, en consonancia a lo establecido en los artículos 36, sobre Cooperación en asuntos sociales y para la superación de la pobreza y, 37, sobre la Cooperación regional, se propone extender el Programa Integral de Apoyo para Pequeña y Mediana Empresa (PIAPYME) para integrar a las microempresas o implementar un capítulo de microempresas en el actual Proyecto de Facilitación del Tratado de Libre Comercio entre México y la Unión Europea (PROTLCUEM).
- Garantizar la transferencia tecnológica. Se propone la revisión del Acuerdo en materia de transferencia tecnológica (artículos 14, 29 y, 37). Debido a que es urgente la transferencia y el desarrollo de tecnología de punta que pueda incentivar la economía interna e incrementar la productividad total de los factores de producción.
- Discutir los términos de la modernización requeridos por la Unión Europea. Debido a que la liberalización del sector energético, suele reducirse a la apertura del sector a la inversión extranjera directa IED dejando de lado una estratégica transferencia tecnológica para el desarrollo del mismo.
- Fomentar la microeconomía. Según el artículo 36, es necesario para armonizar el desarrollo económico y social; la superación de la pobreza y generar las bases del crecimiento y la generación de empleos se deben de integrar las demandas económicas de la agenda social de diversos grupos vulnerables y/o en condiciones de pobreza. En este sentido existe



- actualmente una marcada demanda nacional en torno al acceso a la educación gratuita de calidad; por ello, es dable además, según lo señala el artículo 37, respecto del fomento a la investigación científica y tecnológica, fomentar los vínculos necesarios entre el Acuerdo y la política de educación que permita la adquisición de competencias científicas y capacidades técnicas vinculadas al fomento al autoempleo a la creación de cooperativas para superar las condiciones de pobreza desde el seno mismo de la microeconomía de la sociedad.
- Crear políticas de transferencia de recursos para el desarrollo de las regiones con menos infraestructura de nuestro país y países a los sectores productivos con mayor desventaja competitiva.

BIBLIOGRAFÍA

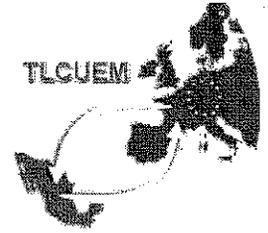


- ✚ Acuerdo de Asociación Económica, Concertación Política y Cooperación entre los Estados Unidos Mexicanos y la Comunidad Europea y sus Estados Miembros.
- ✚ Arroyo, Alberto, et al. Balance del acuerdo global entre México y la Unión Europea: A 8 años de su entrada en vigor. En, Oficina Regional para México, Centroamérica y el Caribe de la Heinrich Böll Stiftung. México. 69 p. Disponible en: www.boell-latinoamerica.org.
- ✚ Oportunidades de Exportación a la Unión Europea en <http://www.protlcuem.gob.mx/swb/work/models/Protlcuem/Resource/37/1/images/3.%20L%20Saucedo.pdf>
- ✚ Balanza comercial de mercancías de México, INEGI en http://www.inegi.org.mx/prod_serv/contenidos/espanol/bvinegi/productos/continuas/economicas/externo/mensual/ece/bcmm.pdf
- ✚ Banco de Información Económica (BIE). INEGI
- ✚ Informe anual 2012. Banxico.
- ✚ EU BILATERAL TRADE AND TRADE WITH THE WORLD (México). 5-Jul-13.
- ✚ El acuerdo de libre comercio Unión Europea – Mexico: Guia de uso. Raffaella Silveti.
- ✚ Las Relaciones México- Unión Europea En el marco del Acuerdo Global y la Asociación Estratégica: Un balance desde la sociedad civil mexicana PDF. 2013
- ✚ Secretaría de Economía en www.protlcuem.gob.mx
- ✚ El Acuerdo de Asociación Económica, Concertación Política y Cooperación entre México y la Unión Europea «Balance y Oportunidades del Tratado de Libre Comercio entre México y la Unión Europea». Secretaria de Relaciones Exteriores. 2010.
- ✚ El Acuerdo de Asociación Económica, Concertación Política y Cooperación entre México y la Unión Europea. Balance y Oportunidades del Tratado de

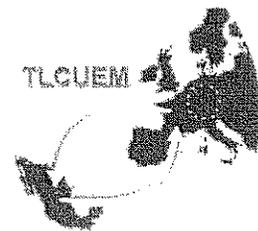


- Libre Comercio entre México y la Unión Europea en http://participacionsocial.sre.gob.mx/docs/incidencia_social_ambito_regional_multilateral/relaciones_internacionales_de_mexico/mexue/4to_foro/documentos_de_apoyo/balance_y_oportunidades_tlcuem.pdf
- ✦ Castro, Álvaro E. (2004). Tan lejos de Europa y tan cerca de los Estados Unidos. Orígenes, negociación y perspectivas del acuerdo político y comercial entre México y la Unión Foro Internacional, Vol. 43, No. 4 (174) (Oct. - Dec., 2003), pp. 893-916. El Colegio de México. en: <http://www.jstor.org/stable/27739217>.
 - ✦ Puyana, Alicia. (2003). El camino mexicano hacia el regionalismo abierto: Los acuerdos de libre comercio de México con América del Norte y Europa. Naciones Unidas. CEPAL. Comercio internacional. http://www.economia.gob.mx/swb/es/economia/p_europa
 - ✦ UE busca actualizar TLC con México. En, Noticias Terra. 15 de Abril de 2013. en: http://economia.terra.com.mx/noticias/noticia.aspx?idNoticia=201304152339_REF_82147991
 - ✦ Jordi Bacaria-Colom, María Isabel Osorio-Caballero y Andrés Artal-Tur, Evaluación del Acuerdo de Libre Comercio México-Unión Europea mediante un modelo gravitacional en [http://www.economiamexicana.cide.edu/num_anteriores/Cierre-1/04_EM_Jordi_Bacaria_\(143-163\).pdf](http://www.economiamexicana.cide.edu/num_anteriores/Cierre-1/04_EM_Jordi_Bacaria_(143-163).pdf)
 - ✦ Jorge A. Schiavon Rafael Velázquez Flore, La política exterior de México 2012 - 2018 Diagnóstico y propuestas en http://amei.mx/libro_politica_exterior_Mexico_2012-2018.pdf

NOTAS QUE COMPLEMENTAN LA PONENCIA

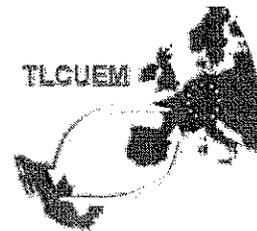


- ❖ Alrededor de 80% de las exportaciones e importaciones de México con la UE se realiza con sólo seis de los 27 países que hasta el año pasado la conformaban (Croacia se adhirió el 1 de julio de 2013): Alemania, España, Francia, Holanda, Italia y Reino Unido, y remarca que tan sólo los dos primeros países acaparan la mitad de tal intercambio.
- ❖ Desde el 1 de julio de 2000 que entró en vigor el Acuerdo Global, las exportaciones mexicanas a la UE han crecido a un ritmo mayor que las importaciones originarias de ese bloque comercial.
- ❖ Las exportaciones e importaciones mexicanas tienen prácticamente el mismo comportamiento y ha sido la crisis en los países de la UE lo que detuvo el ritmo creciente del déficit comercial.
- ❖ Entre 1993 y 2000, antes de la entrada en vigor del Acuerdo Global, el déficit comercial mexicano con los europeos osciló entre 3 mil 400 millones y 9 mil 600 millones de dólares; desde entonces el déficit creció y en 2008 alcanzó casi 22 mil millones de dólares.
- ❖ Entre 2010 y 2012 la cifra no dejó de ascender y de 18 mil millones de dólares casi llegó a 19 mil millones de dólares , después de la drástica caída en 2009, el comercio no ha recuperado los niveles que alcanzó un año antes de la crisis”, aunque tal recuperación , significa también el ensanchamiento del déficit”.
- ❖ En 2011 por cada dólar de exportación se importaron dos dólares. Peor aún, a nivel de posición estratégica, señala el profesor Luis



Antonio Huacuja, responsable del programa de estudios sobre la UE de la UNAM, “la ventaja para México de haber sido el primero en la región en haber concretado un acuerdo con el bloque europeo, se ha disuelto”, dada la posibilidad y celebración de acuerdos con nuevos socios latinoamericanos y las negociaciones para establecer tratados comerciales con Canadá y Estados Unidos.

- ❖ Los resultados “son decepcionantes, porque algunas de las promesas a la hora de negociar este acuerdo no se han concretado. Las estadísticas exhiben que el déficit de México se duplicó en este tiempo “con todos los países europeos, incluso con los nuevos miembros de la UE
- ❖ Algunos analistas comentan que los programas de apoyo de la UE para facilitar el comercio no funcionan, pues sólo les sirven a unas cuantas empresas mexicanas, además de que tampoco hay transferencia de tecnología que revierta las asimetrías entre las partes. “Si no se reconocen las diferencias abismales y la asimetría, ese discurso de la apertura recíproca e igualdad de oportunidades termina siendo pura retórica”.



ANEXOS ESTADÍSTICOS

Entorno año 2000	México 2000	Unión Europea 2000
PIB (US\$ a precios actuales)	581,426,421,971.45	8,506,050,295,473.37
Población, total	103,873,607.00	488,101,982.00
PIB per cápita (US\$ a precios actuales)	5,597.44	17,426.79
Crecimiento del PIB (% anual)	6.60	3.83
Desempleo, total (% de la población activa total)	2.60	9.18
Inflación, precios al consumidor (% anual)	9.50	3.16
Esperanza de vida al nacer, total (años)	74.27	77.10*

* Cifra Estimada

Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial



DIP. CARLOS AUGUSTO MORALES LÓPEZ



LXII LEGISLATURA
CÁMARA DE DIPUTADOS

Entorno año 2012	México 2012	Unión Europea 2012
PIB (US\$ a precios actuales)	1,177,955,511,613.59	16,633,529,651,043.90
Población, total	120,847,477.00	509,036,794.00
PIB per cápita (US\$ a precios actuales)	9,747.46	32,676.48
Crecimiento del PIB (% anual)	3.92	-0.32
Desempleo, total (% de la población activa total)	5.40*	9.58*
Inflación, precios al consumidor (% anual)	4.11	2.72
Esperanza de vida al nacer, total (años)	76.91*	80.18*

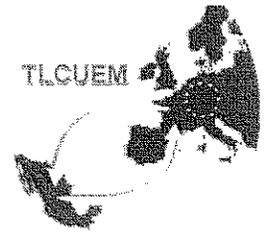
* Cifra Estimada

Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial



Exportaciones (Mx)	2012 Mills dls	%
Europa	23,956	100.00
Unión Europea	21,988	91.78
Alemania	4,497	20.45
España	7,158	32.55
Países Bajos	1,926	8.76
Reino Unido	2,604	11.84
Bélgica	1,146	5.21
Italia	1,303	5.93
Francia	1,282	5.83
Dinamarca	190	0.86
Portugal	175	0.80
Otros Países de la Unión Europea	1,707	7.76
Otros Países Europeos	1,968	8.22

Fuente: Elaboración propia con datos del Banxico.

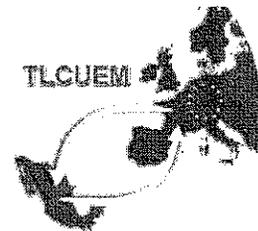


Importaciones (Mx)	2012	
	Mills dls	%
Europa	44,685	100.00
Unión Europea	40,738	91.17
Alemania	13,508	33.16
Italia	5,462	13.41
España	4,081	10.02
Países Bajos	3,562	8.74
Francia	3,467	8.51
Reino Unido	2,392	5.87
Bélgica	984	2.42
Dinamarca	466	1.14
Portugal	437	1.07
Otros Países de la Unión Europea	6,379	15.66
Otros Países Europeos	3,948	8.84

Fuente: Elaboración propia con datos del Banxico.



DIP. CARLOS AUGUSTO MORALES LÓPEZ



LXII LEGISLATURA
CÁMARA DE DIPUTADOS

Principales Socios Comerciales de la Unión Europea (2012)

Principales Socios Importadores				Principales Socios Exportadores				Principales Socios Comerciales			
Rk	Socios	Millones euro	%	Rk	Socios	Millones euro	%	Rk	Socios	Millones euro	%
	Extra EU27	1,791,727	100%		Extra EU27	1,686,774	100%		Extra EU27	3,478,501	100%
					United States				United States		
1	China	289,915	16.20%	1	China	291,880	17.30%	1	China	497,658	14.30%
2	Russia	213,212	11.90%	2	Russia	143,874	8.50%	2	Russia	433,789	12.50%
	United States				Switzerland				Switzerland		
3	United States	205,778	11.50%	3	Switzerland	133,341	7.90%	3	Norway	336,474	9.70%
4	Switzerland	104,544	5.80%	4	Russia	123,262	7.30%	4	Switzerland	237,885	6.80%
5	Norway	100,437	5.60%	5	Turkey	75,172	4.50%	5	Norway	150,258	4.30%
6	Japan	63,813	3.60%	6	Japan	55,490	3.30%	6	Turkey	122,961	3.50%
7	Turkey	47,789	2.70%	7	Norway	49,821	3.00%	7	Japan	119,303	3.40%
8	South Korea	37,861	2.10%	8	Brazil	39,595	2.30%	8	Brazil	76,685	2.20%
9	India	37,295	2.10%	9	India	38,468	2.30%	9	India	75,764	2.20%
10	Brazil	37,090	2.10%	10	South Korea	37,763	2.20%	10	South Korea	75,624	2.20%
					United Arab Emirates				Saudi Arabia		
11	Saudi Arabia	34,594	1.90%	11	United Arab Emirates	37,119	2.20%	11	Saudi Arabia	64,580	1.90%
12	Nigeria	32,937	1.80%	12	Australia	33,845	2.00%	12	Canada	61,805	1.80%
13	Libya	32,771	1.80%	13	Hong Kong	33,655	2.00%	13	Algeria	53,605	1.50%
14	Algeria	32,597	1.80%	14	Canada	31,291	1.90%	14	Singapore	51,859	1.50%
15	Canada	30,514	1.70%	15	Singapore	30,342	1.80%	15	Australia	48,324	1.40%
16	Kazakhstan	24,413	1.40%	16	Saudi Arabia	29,985	1.80%	16	Mexico	47,284	1.40%
17	Taiwan	22,524	1.30%	17	Mexico	27,920	1.70%	17	South Africa	47,167	1.40%
18	Singapore	21,517	1.20%								
19	South Africa	20,545	1.10%								
20	Malaysia	20,342	1.10%								
21	Mexico	19,364	1.10%								

Fuente: DG Trade Statics.



DIP. CARLOS AUGUSTO MORALES LÓPEZ



LXII LEGISLATURA
CÁMARA DE DIPUTADOS

Principales Socios Comerciales de la México (2012)											
Principales Socios Importadores				Principales Socios Exportadores				Principales Socios Comerciales			
		Millones				Millones				Millones	
Rk	Socios	euro	%	Rk	Socios	euro	%	Rk	Socios	euro	%
	World (all countries)	309,937	100%		World (all countries)	287,475	100%		World (all countries)	597,412	100%
1	United States	158,441	51.10%	1	United States	223,989	77.90%	1	United States	382,429	64.00%
2	China	48,789	15.70%	2	EU27	16,954	5.90%	2	China	53,247	8.90%
3	EU27	34,044	11.00%	3	Canada	8,512	3.00%	3	EU27	50,999	8.50%
4	Japan	15,121	4.90%	4	China	4,459	1.60%	4	Japan	17,160	2.90%
5	South Korea	11,426	3.70%	5	Brazil	4,398	1.50%	5	Canada	16,975	2.80%
6	Canada	8,462	2.70%	6	Colombia	4,351	1.50%	6	South Korea	12,773	2.10%
7	Malaysia	4,059	1.30%	7	India	2,600	0.90%	7	Brazil	8,248	1.40%
8	Brazil	3,851	1.20%	8	Japan	2,039	0.70%	8	India	5,125	0.90%
9	Thailand	3,260	1.10%	9	Chile	1,755	0.60%	9	Colombia	5,102	0.90%
10	Costa Rica	2,792	0.90%	10	Venezuela	1,652	0.60%	10	Malaysia	4,217	0.70%

Fuente: DG Trade Statics.



INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA					
AÑO	Inversión extranjera directa TOTAL (SCIAN) México		Inversión extranjera directa (SCIAN) > Unión Europea Total		
	Anual (Millones de dls)	Crecimiento (%)	Anual (Millones de dls)	% del AÑO	Crecimiento (%)
2000	18,292.70		3250.6	17.77	
2001	29,963.60	63.80	6477.6	21.62	99.27
2002	23,903.10	-20.23	9240.1	38.66	42.65
2003	18,735.60	-21.62	6238.9	33.30	-32.48
2004	24,856.50	32.67	13026.2	52.41	108.79
2005	24,450.70	-1.63	8427.2	34.47	-35.31
2006	20,245.30	-17.20	6736.4	33.27	-20.06
2007	31,552.10	55.85	18206.2	57.70	170.27
2008	27,728.60	-12.12	13232.5	47.72	-27.32
2009	16,604.70	-40.12	7608.8	45.82	-42.50
2010	22,562.70	35.88	14679.4	65.06	92.93
2011	23,553.00	4.39	10114.5	42.94	-31.10
2012	15,453.30	-34.39	6339.9	41.03	-37.32

Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI. Cuentas Nacionales





XLII LEGISLATURA
CAMARA DE DIPUTADOS

GRACIAS

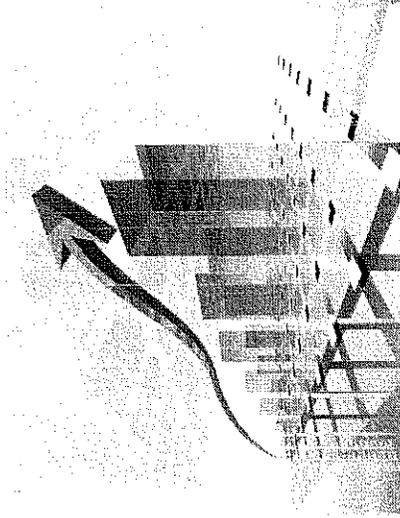




LXII LEGISLATURA
CAMARA DE DIPUTADOS

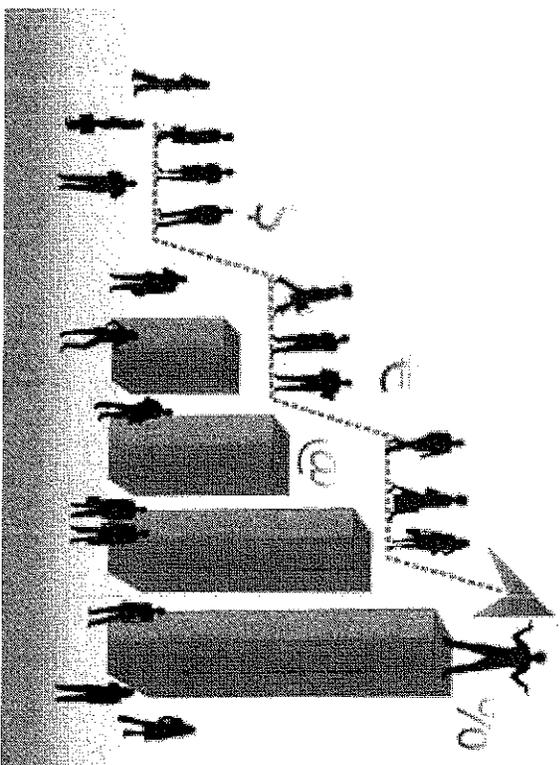


G. Crear políticas de transferencia de recursos para el desarrollo de las regiones con menos infraestructura de nuestro país y países a los sectores productivos con mayor desventaja competitiva.





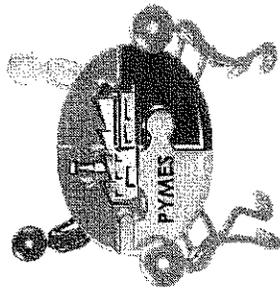
E. Discutir los términos de la modernización requeridos por la Unión Europea. Debido a que la liberalización del sector energético, suele reducirse a la apertura del sector a la inversión extranjera directa LED dejando de lado una estrategia transferencia tecnológica para el desarrollo del mismo.



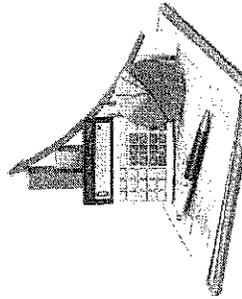
F. Fomentar la microeconomía. Según el artículo 36, es necesario para armonizar el desarrollo económico y social; la superación de la pobreza y generar las bases del crecimiento y la generación de empleos se deben de integrar las demandas económicas de la agenda social de diversos grupos vulnerables y/o en condiciones de pobreza. En este sentido existe actualmente una marcada demanda nacional en torno al acceso a la educación gratuita de calidad; por ello, es dable además, según lo señala el artículo 37, respecto del fomento a la investigación científica y tecnológica, fomentar los vínculos necesarios entre el Acuerdo y la política de educación que permita la adquisición de competencias científicas y capacidades técnicas vinculadas al fomento al autoempleo a la creación de cooperativas para superar las condiciones de pobreza desde el seno mismo de la microeconomía de la sociedad.



C. Se deben de apoyar a las pymes para que ellas puedan explorar nuevos mercados y que se realice un beneficio en cascada, se espera que con el Instituto del Emprendedor se realice esa tarea que está pendiente en el país para que estén conectadas las cadenas productivas. Lo anterior ya que las empresas Europeas producen a bajo costo y las (empresas) financieras se apuntalan estratégicamente, y sólo se utiliza México como plataforma para llegar a otro mercados de mayor poder adquisitivo pero no como un promotor de competitividad. En este sentido, en consonancia a lo establecido en los artículos 36, sobre Cooperación en asuntos sociales y para la superación de la pobreza y, 37, sobre la Cooperación regional, se propone extender el Programa Integral de Apoyo para Pequeña y Mediana Empresa (PIAPYME) para integrar a las microempresas o implementar un capítulo de microempresas en el actual Proyecto de Facilitación del Tratado de Libre Comercio entre México y la Unión Europea (PROTLQUEM).



D. Garantizar la transferencia tecnológica. Se propone la revisión del Acuerdo en materia de transferencia tecnológica (artículos 14, 29 y, 37). Debido a que es urgente la transferencia y el desarrollo de tecnología de punta que pueda incentivar la economía interna e incrementar la productividad total de los factores de producción.





Por lo anterior.. Es apremiante corregir la desfavorable balanza comercial, diversificar y dinamizar el

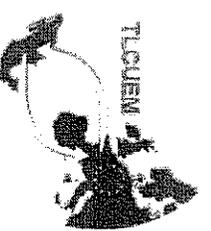
eslabonamiento de nuestra economía.

Más allá de las buenas intenciones, es necesario hallar mecanismos de compensación y reducción de la brecha existente entre el desarrollo de México y su contraparte europea.

PROPUESTAS

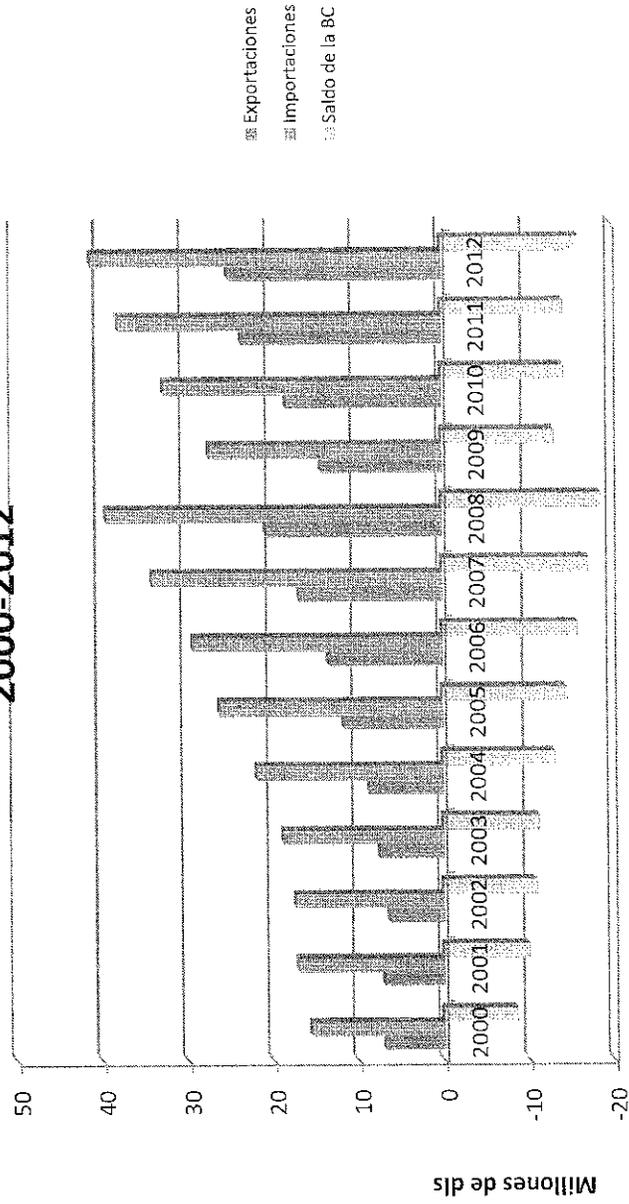
A. Proteger cadenas productivas para promover el desarrollo, ya que la Unión Europea utiliza el territorio para instalarse y tener cercanía con el mercado estadounidense, México no ha sabido potencializar esa parte de tal manera que sean más empresas Europeas que vengan a México pero no por la cercanía de nuestro vecino del Norte sino por el incentivo de venir a instalarse a México a realizar inversiones productivas y no sólo de cartera.

B. El creciente déficit en la balanza comercial es perjudicial para México, ya que son mayores las divisas que salen que las que entran al país por concepto de ventas de nuestros bienes y servicios, por lo tanto, se debe de comercializar con las otras naciones de la Unión Europea y no sólo destinar nuestras mercancías a unas pocas naciones, lo anterior, para diversificar el comercio y que redunde en disminuir el difícil en la balanza comercial.





BALANZA COMERCIAL México-UE 2000-2012



Fuente: Elaboración propia con datos de la Secretaría de Economía

Fuente: Elaboración propia con datos de la Secretaría de Economía



DURANTE EL PRIMER SEMESTRE DE 2013...



Los resultados del comercio bilateral entre México y la Unión Europea observaron un crecimiento inferior al mismo periodo del año anterior, al caer de 16.6% a 2.2. En ese sentido, las exportaciones mexicanas registraron un crecimiento negativo (-0.9%), mientras que las exportaciones de la UE hacia México lograron crecer mínimamente 4.4%.

La recuperación del comercio bilateral entre el bloque europeo y México ha sido más lenta comparativamente con la del comercio exterior de México con sus socios asiáticos y latinoamericanos

La UE indica que México tiene un déficit comercial con relación a ellos que anualmente fluctúa entre los 7 y 8 mil millones de euros desde hace diez años, sin embargo, el crecimiento de las exportaciones mexicanas a la UE ha sido más sostenido que las importaciones de origen europeo.



A manera de balance...

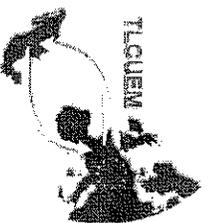
Realizando un balance del TLCUEM, México ha incrementado su nivel de comercio de manera significativa en los últimos 13 años, ya que casi se ha triplicado las exportaciones de nuestro país hacia la Unión Europea,

El comercio ha crecido con los nuevos miembros de Europa Central así como con Suecia, cuyas inversiones también se han disparado en los últimos años.

La relación comercial es diversa, pero está fragmentada, aunque el saldo de la balanza comercial es deficitario para el país debido a que las importaciones han visto un aumento de casi el doble de lo que representan las exportaciones.

Datos Estimados Balanza Comercial entre México y la Unión Europea (millones de dls)													
Año/rubro	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Exportación	6.8	6.9	6.2	7.4	8.6	11.5	13.3	16.7	20.6	14.1	18.2	23.4	24.9
Importación	15.4	16.9	17.2	18.7	21.8	26.1	29.2	33.9	39.3	27.3	32.6	37.8	41.0
Saldo de la Balanza Comercial (BC)	-8.6	-10	-11	-11.3	-13.2	-14.6	-15.9	-17.2	-18.7	-13.2	-14.4	-14.4	-16.1
% Porcentual con el saldo de la BC		16.28	10.00	2.73	16.81	10.61	8.90	8.18	8.72	-29.41	9.09	0.00	11.81

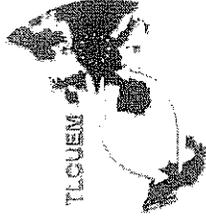
Fuente: Elaboración propia con datos de la Secretaría de Economía con datos de Banxico y Eurostat



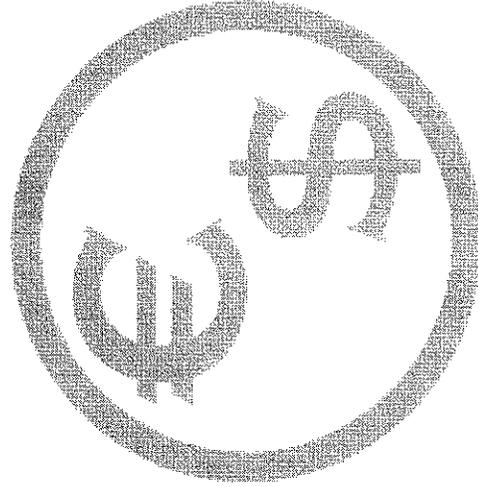
IED POR SECTORES (2010).

IED por Sectores (2010)	Miliones de dls	%	Núm. De Empresas	% # Empresas
Industria manufacturera	36,256	39.9	2,384	22.9
Servicios Financieros	24,501	27	1,406	13.5
Rest.-Hoteles, Serv. Prof.	12,009	13.2	3,422	32.9
Transportes Y comunicaciones	7,404	8.2	163	1.6
Comercio	4,103	4.5	2,311	22.2
Construcción	3,564	3.9	489	4.7
Electricidad y agua	2,127	2.3	109	1
Minería y extracción	859	0.9	75	0.7
Agricultura	15	0	51	0.5
No asignado			1	0
Total	90,837	100	10,411	100

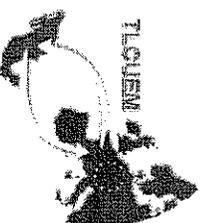
Fuente: Secretaría de Economía.



- Se han realizado importantes inversiones en el sector financiero, como muestra: los cinco bancos más importantes en México son europeos (BBVA Bancomer, Santander Serfin y HSBC).
- Telecomunicaciones con Telefonica Movistar.
- En 2010, el fabricante de cerveza holandesa Heineken compró uno de los dos grandes productores de cerveza en México (Cuauhtémoc de FEMSA) con una inversión de más de 6.5 mil millones de dólares.
- Los países europeos que más invierten en México son: España (41% de la UE), los Países Bajos (40%), Reino Unido (8.8%) y Alemania (4.7%).
- El flujo acumulado desde el año 2000 ha sido de 102.6 mil millones de dólares, dirigidos principalmente al sector de servicios, especialmente financieros y turismo, seguido por el sector manufacturero.
- En 2012 las inversiones de la UE registraron su nivel más bajo desde que el TLC entró en vigor, con una caída del 72% en comparación con 2011.



Fuente: Delegación de la Unión Europea en México



IED Ramas (principales ramas)	%
Serv. de inst. crediticias, bancarias y aux. crédito.	20.8
Prestación de serv. profesionales, técnicos y especializados. E	9.9
Comunicaciones.	7.1
Industria de las bebidas	6.6
Industria automotriz.	5.5
Elab. otros prod. alimenticios consumo humano	4.4
Industria básica del hierro y del acero.	4.4
Comercio de prod. no alimenticios al por mayor. Inc. alimentos	3
Electricidad.	2.3
Fab. de sustancias químicas básicas. Exc. las petroquímicas bá	2.1
Serv. de instituciones de seguros y fianzas.	2.1
Fabricación de otras sustancias y prod. químicos.	2
Serv. de inst. financieras del mercado de valores.	1.8
Fab. Computadoras y máquinas de oficina	1.8
Industria del tabaco	1.7
Manufactura de celulosa, papel y sus productos.	1.6
Otras construcciones.	1.5
Otras ramas	12.5*

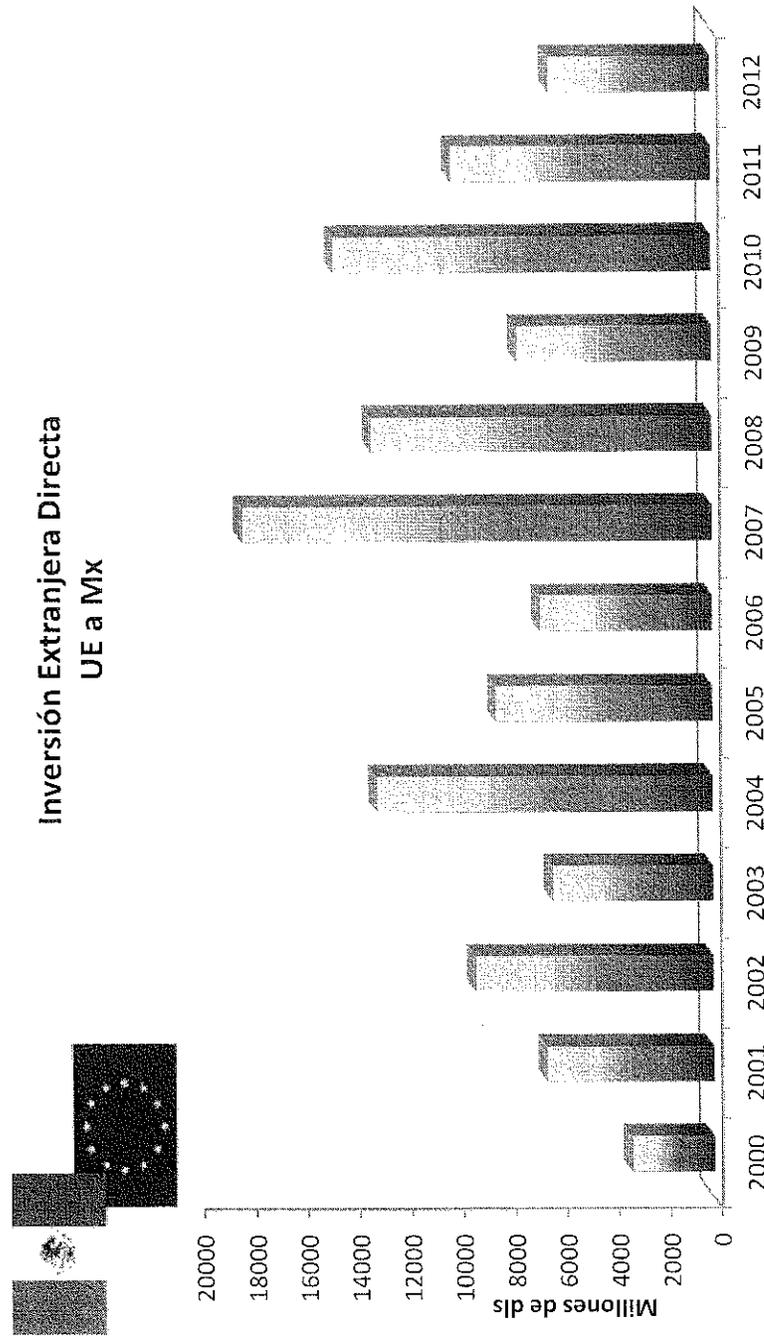
#	País	IED	%
1	España	38,120.20	42
2	Países Bajos	33,476.20	36.9
3	Reino Unido	7,071.00	7.8
4	Alemania	4,550.60	5
5	Luxemburgo	1,837.90	2
6	Dinamarca	1,427.60	1.6
7	Bélgica	1,363.20	1.5
8	Suecia	1,149.00	1.3
9	Finlandia	561.1	0.6
10	Italia	546.9	0.6
11	Irlanda	373.6	0.4
12	Francia	180.3	0.2
13	Austria	124.4	0.1
14	Portugal	24.6	0
15	Polonia	15.6	0

Secretaría de Economía

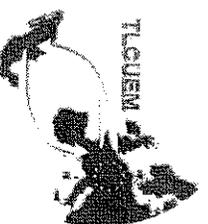
*No se obtiene el 100% realizando a suma debido a que solamente se tomaron en cuenta las principales ramas.



INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA (IED) DE LA UE EN MÉXICO



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI



COMERCIO DE SERVICIOS DE LA UE EN MÉXICO

COMERCIO DE SERVICIOS

Comercio de Servicios México EXPORTACIONES IMPORTACIONES

Comercio de Servicios de México a la UE en servicios en 2008	Millones de Euros		Millones de Euros	
	EXPORTACIONES	%	IMPORTACIONES	%
Viajes	1,652.50	50.6	1,018.20	21.4
Transportes	744.9	22.8	1,102.10	23.1
Servicios profesionales y otros negocios	566.6	17.3	1,444.20	30.3
Construcción	87.1	2.7	84.8	1.8
Tecnología de la Información	51.5	1.6	343	7.2
Comunicaciones	47.4	1.5	38.1	0.8
Financieros	38.5	1.2	140.4	2.9
Seguros	24.3	0.7	239.4	5
Gobierno	23.9	0.7	17	0.4
Derechos de patentes y franquicias	12.7	0.4	291.3	6.1
Personales, culturales y recreativos	10.1	0.3	35.4	0.7
No clasificados (inc. comercio confidencial)	7.9	0.2	10.3	0.2



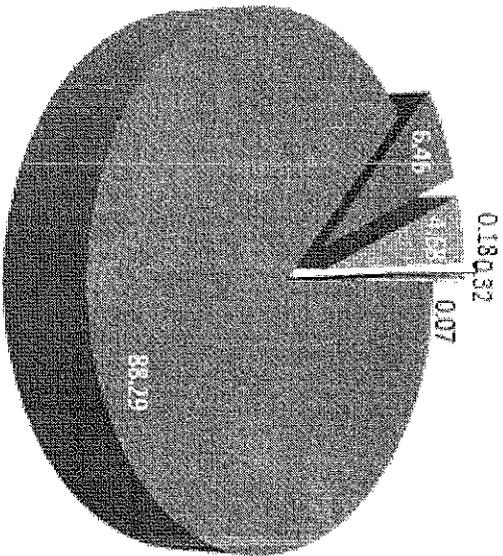
COMERCIO DE BIENES DE LA UE EN MÉXICO



Comercio de bienes de México con la UE en 2009. Millones de dólares				
Sector (SITC)	Exp.	%	Imp.	%
		13,775.00	100.00	27,323.00
Aceites, grasas y ceras de origen animal y vegetal	13.00	0.09	47.00	0.17
Bebidas y tabacos	273.00	1.98	340.00	1.24
Materiales crudos no comestibles, excepto los	292.00	2.12	297.00	1.09
Mercancías y operaciones no clasificadas en otros rubros	461.00	3.35	576.00	2.11
Artículos manufacturados, clasificados principalmente	635.00	4.61	3,594.00	13.15
Prod. alimenticios y animales vivos	652.00	4.73	347.00	1.27
Productos químicos y productos conexos, n.e.p.	864.00	6.27	5,227.00	19.13
Artículos manufacturados diversos	1,835.00	13.32	2,461.00	9.01
Combustibles y lubricantes minerales y productos conexos	2,055.00	14.92	2,396.00	8.77
Maquinaria y equipo de transporte	6,695.00	48.60	12,038.00	44.06

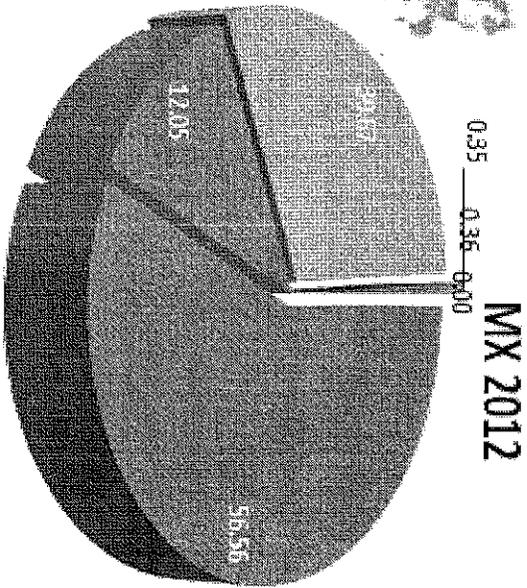


DESTINO DE LAS EXPORTACIONES DE MX 2012



- América
- Europa
- Asia
- África
- Oceanía
- No Identificados

ORIGEN DE LAS IMPORTACIONES DE MX 2012

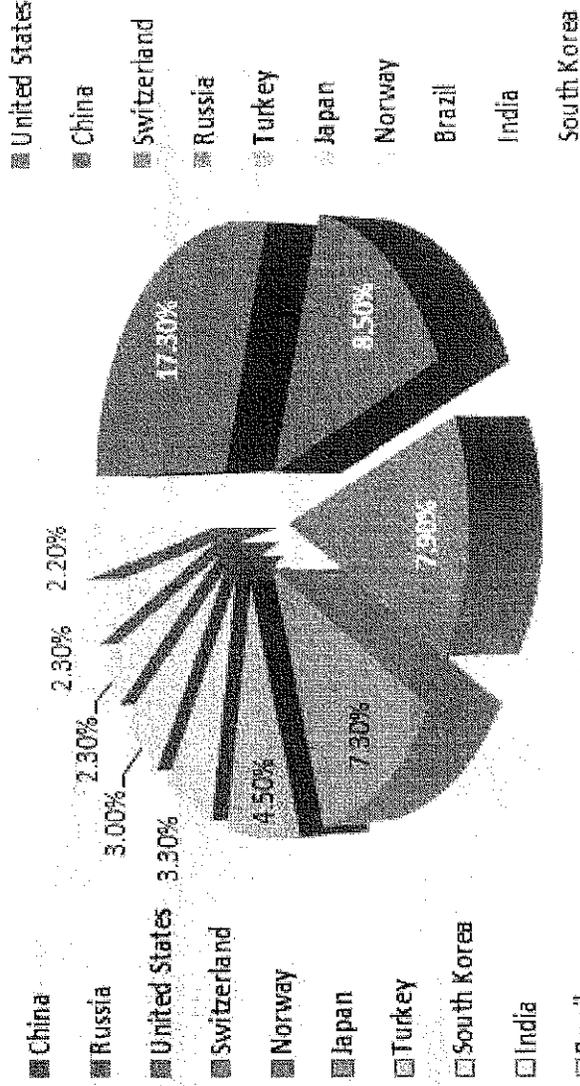
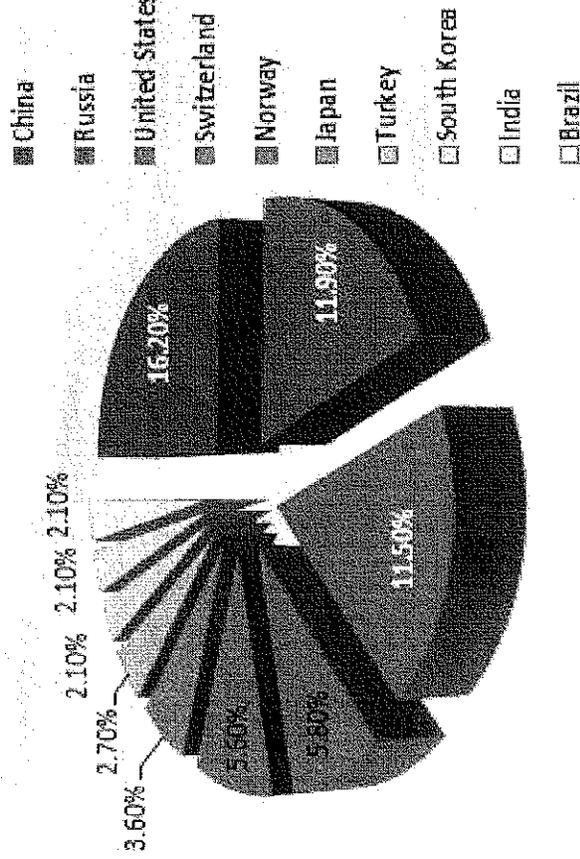


- América
- Europa
- Asia
- África
- Oceanía
- No Identificados

Fuente: Elaboración propia con datos del DG Trade Statics.

Principales Socios Importadores de la Unión Europea (2012)

Principales Socios Exportadores de la Unión Europea (2012)



Fuente: Elaboración propia con datos del DG Trade Statics.



- ✦ **La UE es el tercer socio comercial de México**
- ✦ **México es el 16 socio comercial de la UE**
- ✦ **Principales exportaciones de la UE a México: maquinaria y equipos de transporte, productos químicos y productos manufacturados.**
- ✦ **Principales exportaciones de México a la UE: maquinaria y equipos de transporte, combustibles minerales, lubricantes y productos manufacturados.**
- ✦ **El comercio de servicios ascendió a 9.000 millones de Euros en 2011 (Las estadísticas de 2012 aún no están disponibles).**
- ✦ **El flujo de Inversión Extranjera Directa desde el año 2000 es de 106.000 millones de USD (81.000 millones) de Euros.**





DESGRAVACIÓN INDUSTRIAL Y AGRÍCOLA

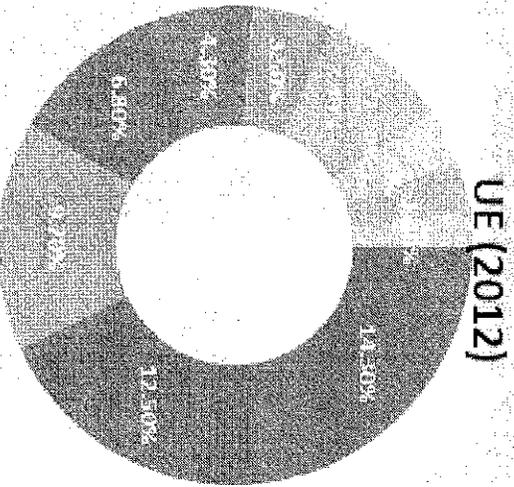
- **Desde 2003, el 100% de los bienes industriales mexicanos ingresan libres de arancel a la UE.**
- **A partir de 2007, lo hacen los bienes industriales de la UE que ingresan a México**
- **Actualmente, casi 80% de las exportaciones agrícolas de México a la UE gozan de acceso preferencial (el resto está excluido o está sometido a cupo o cuota)**
- **Por su parte, 60 % de las ventas agropecuarias de la UE a México también reciben un trato preferencial**



PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DE LA UNIÓN EUROPEA

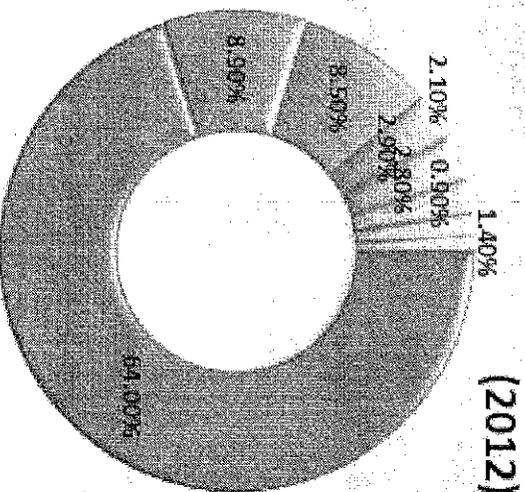


Principales Socios Comerciales de la UE (2012)



- United States
- China
- Rusia
- Switzerland
- Norway
- Turkey
- Japan
- Brazil
- India
- South Korea
- Mexico

Principales Socios Comerciales de México (2012)



- United States
- China
- EU27
- Japan
- Canada
- South Korea
- Brazil
- India

Fuente: Elaboración propia con datos del DG Trade Statics.



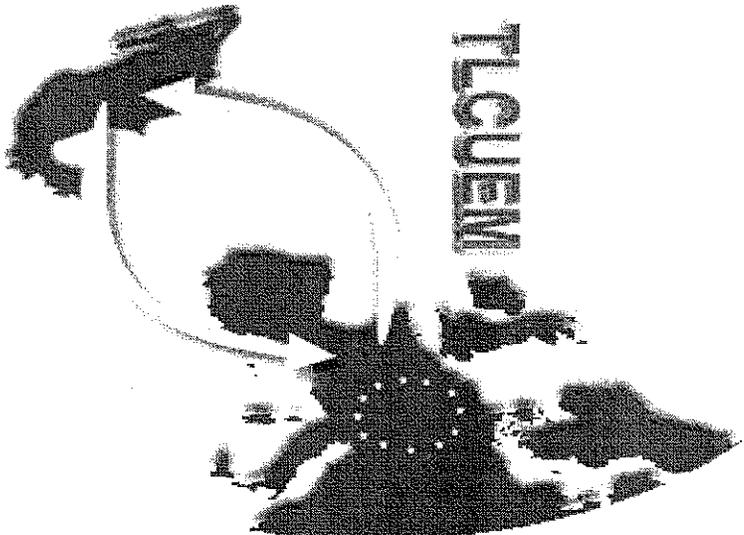
México es tradicionalmente uno de los más importantes socios comerciales de la Unión Europea en AL.

El comercio bilateral está reforzado por el buen funcionamiento del tratado de libre comercio.

EL TRATADO DE LIBRE COMERCIO ENTRE LA UNIÓN EUROPA ENTRÓ EN VIGOR EL 1ERO DE JULIO DEL 2000.

Objetivos

- Promoción del diálogo político.
- Liberalizar preferencial progresiva y recíprocamente el comercio preferencial, progresiva y recíprocamente el comercio de bienes y servicios.
- Intensificación de cooperaciones bilaterales.



RELACIÓN COMERCIAL MÉXICO-UNIÓN EUROPEA

Estadística y Balance

DESCRIPCIÓN BREVE

Tomando en cuenta el nuevo contexto mundial se hace necesario analizar y revisar el TLCUEM en materia comercial para así evaluar su contenido con la finalidad de adaptarlo a las presentes necesidades y beneficios de cada integrante.

Carlos Augusto Morales López
Diputado Federal

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Carlos Augusto Morales López'.